

Leasing Xerox

Stałe raty i minimum formalności

Uważamy, że żadna firma leasingowa nie rozumie naszych produktów i naszych klientów tak dobrze jak my sami. Z tego właśnie powodu posiadamy w ofercie własne usługi finansowe, oparte na własnych środkach finansowych.

Doświadczenia zgromadzone przez nas w wielu krajach pokazują, że w ten sposób możemy najlepiej spełniać oczekiwania naszych klientów i to pozwala nam wyróżniać się z szeregu innych firm w naszej branży.



Czym jest leasing operacyjny?

Leasing operacyjny to rodzaj leasingu, w którym przedmiot leasingu zaliczany jest do składników majątkowych leasingodawcy (firmy leasingowej). I to ta strona umowy ma prawo do dokonywania amortyzacji przedmiotu leasingu. Korzystający zalicza do kosztów uzyskania przychodu wszelkie opłaty, jakie ponosi na rzecz finansującego (opłata wstępna, raty leasingowe). Ponadto do każdej płatności doliczany jest podatek VAT. Po zakończeniu trwania umowy leasingobiorca ma możliwość wykupienia przedmiotu leasingu.

Według ustaw o podatkach dochodowych umowa leasingu operacyjnego musi spełniać dwa warunki:

- została zawarta na czas oznaczony, stanowiący co najmniej 40 % normalnego okresu amortyzacji, jeżeli jej przedmiotem są podlegające odpisom amortyzacyjnym rzeczy ruchome lub wartości niematerialne i prawne,
- suma ustalonych w niej opłat, pomniejszona o należny podatek od towarów i usług, odpowiada co najmniej wartości początkowej środków trwałych lub wartości niematerialnych i prawnych.

Kiedy warto sięgnąć po Leasing Xerox?

Leasing operacyjny jest zalecany szczególnie w tych przypadkach, gdy okres używania przedmiotu jest krótszy niż normalny okres amortyzacji. W tym przypadku znaczna część wartości początkowej przedmiotu leasingu zostałaby odpisana w koszty podatkowe w trakcie trwania umowy.

Jakie produkty mogą być przedmiotem Leasingu Xerox?

Wszystkie urządzenia drukujące oraz wielofunkcyjne a także oprogramowanie jest dostępne z leasingiem Xerox. Minimalna wartość przedmiotu leasingu wynosi 1000€.

Leasing Xerox

Korzyści płynące z leasingu Xerox

- Zapewniamy Państwu usługę leasingu operacyjnego, finansowaną bezpośrednio ze środków Xerox (bez udziału środków bankowych, co w czasach niepewności w sektorze bankowym jest ważnym aspektem)
- Oferujemy rzadko spotykane na rynku oprocentowanie, oparte na stałej stopie procentowej, a więc niezmiennie raty, co umożliwi precyzyjne zaplanowanie kosztów w czasie trwania umowy leasingu
- Zapewniamy prostą ścieżkę finansowania bez konieczności włączania do transakcji/negocjacji odrębnego podmiotu finansującego
- Dajemy możliwość łączenia opłat serwisowych i opłat za finansowanie w jednym kontrakcie
- Potrzebujemy maksymalnie 48 godzin na podjęcie decyzji o przyznaniu leasingu po otrzymaniu niezbędnych dokumentów.

Kilka kroków aby otrzymać Leasing Xerox

- W celu zaproponowania rozwiązania prosimy o kontakt z naszą infolinią. Postaramy się dopasować najlepsze rozwiązanie do Państwa potrzeb. Oferujemy możliwości prezentacji produktów w showroomie Xerox Polska.
- Po wybraniu produktu otrzymacie Państwo ofertę leasingu Xerox Polska.
- Następnie prosimy o wypełnienie wniosku leasingowego a w dalszej kolejności dostarczenie dokumentów finansowych oraz rejestrowych firmy.
- Po otrzymaniu dokumentów poinformujemy Państwa o decyzji oraz przedłożymy umowę leasingową.
- Po dostarczeniu podpisanej umowy nastąpi dostarczenie sprzętu i instalacja przez Autoryzowanego Partnera Xerox.

W zachodniej części Europy grupa Xerox oferuje leasing z sukcesami od ponad 30 lat. W 2008 roku wiodące pismo branżowe „Leasing Life” nagrodziło Xerox Financial Services tytułem Najlepszego Leasingu Producentkiego roku. Naszym celem na rok 2009 jest rozbudowa działalności leasingowej w Polsce. Usługi finansowe Xerox skupiają się na dostarczeniu naszym partnerom handlowym i klientom elastyczności, której zewnętrzne firmy leasingowe nie są w stanie zapewnić.

W wyniku połączenia usług finansowych i naszej podstawowej działalności możemy przynieść korzyści zarówno naszym klientom, m.in. poprzez kompleksową usługę łączącą opłaty serwisowe i leasingowe, jak i partnerom handlowym, m.in. poprzez uproszczenie procesu finansowania i ograniczenie ilości pracy jaką muszą wykonać mając do czynienia ze sprzedającym, kupującym i oddzielną firmą leasingową. Obecnie inwestujemy w usprawnienie procedur akceptacji ryzyka oraz obsługi operacyjnej działalności leasingowej wychodząc na przeciw oczekiwaniom naszych klientów i partnerów.

